

**פרוטוקול שימוע ישיבת ועדת מכרזים מיום 18/7/2022**  
**מכרז פומבי מס' 2/2022 לאספקת ציוד טכני עבור עיריית כפר יונה.**

**נוכחים:** צבי ימין-יו"ר ועדה, עמית אזולאי-חבר ועדה, עומרי פרבר-חבר ועדה.

**נוספים:** ששי מגידו-מנכ"ל, ליאת בידני-מנהלת רכש ומכרזים, אהרון זהבי – יועמ"ש וועדת מכרזים, יריב ממן – מנהל אגף שפ"ע, אשר אמור- מנהל מחסני העירייה רכש וניהול מלאי, ענבל דרור היימן – גזברית (טלפונית) נאור דוידי – ס. גזברית, ליאור שוקרון – בעלים ומנכ"ל גל כיפוף

**שלומית:** בפקודת העיריות סעיף 170 ג' 3 סעיף קטן ג' קובע כי " **הגזבר רשאי להיות מיוצג בישיבות כאמור בסעיף זה על ידי עובד העיריה הכפוף לו שהוסמך על ידו לעניין זה, ואולם בישיבות ועדת המכרזים רשאי הגזבר להיות מיוצג בהתאם להוראות שיקבע השר.**"

כיוון שלא נקבעו הוראות ע"י שר הפנים אין אפשרות לגזבר למנות מישהו מטעמו ולכן ככלל גזברית העירייה משתתפת בוועדת מכרזים כנדרש בחוק.

היום באופן יוצא דופן ניתנה הסמכה בכתב לנאור דוידי סגן הגזברית בעקבות ענין אישי ולא צפוי שמונע מהגזברית להשתתף ולכן הוועדה צריכה להגיד שהיא מסכימה לייצוג הגזברית ע"י סגנה בנסיבות אלה.

**צביקה:** לפי מה שהקראת אין בסמכותנו ולכן את היועצת המשפטית, תקבעי.

**שלומית:** אני רק מייעצת, הסמכות היא של כל רשות מנהלית להפעיל שיקול דעת והוועדה היא רשות מנהלית, אבל כן חשוב לי להביא בפניכם את הוראות החוק.

**צביקה:** איפה הסימוכין שהחלטה היא של ועדת מכרזים?

**שלומית:** אתם צריכים להסכים לזה שנאור סגן הגזברית ייצג את הגזברית.

**עומרי:** אנחנו לא צריכים להחליט

**שלומית:** החוק קובע שהגזברית צריכה להיות נוכחת ואין התייחסות לאם לא תהיה. אתם כרשות מנהלית יכולים להפעיל שיקול דעתכם בנסיבות חריגות אלה, אתם יכולים להתבסס על השיקולים הרחבים שבמקרים חריגים וחד פעמיים וזה מקרה מבחינה משפטית חריג ויוצא דופן והוועדה מוסמכת לקבל החלטה שכן ניתן לקיים את הדיון.

**הוחלט לבסוף שהגזברית תהיה נוכחת טלפונית בוועדה.**

**תקציר וועדת מכרזים מיום 5.7.2022:**

האמור במכרז מסגרת של אגף השפ"ע המכרז הינו מכרז מסגרת במסגרתו מבוקש מהזוכה לספק את הטובין כלי עבודה וחומרי בניה ואינסטלציה מעת לעת בהתאם לצרכי העירייה ועל פי תקציבה ובהתאם להזמנות עבודה, אספקת הטובין כוללת הובלה ופריקה והתקנה (התקנה - ככל שנדרש) במקום שיקבע ע"י העירייה. לצורך כך פרסם האגף מכרז שכולל את הטובין המבוקשים. מכרז זה הינו מכרז מחיר בלבד! המציעים התבקשו להציע אחוז מ"טבלת פריטים" כמפורט במסמכי המכרז, אומדן המכרז הינו 15% הנחה מהמחירון בטבלת הפריטים.

**סיכום יו"ר ועדת מכרזים**

בתאריך 5.7.22 התקיים דיון ועדת מכרזים בנושא מכרז מס' 2/2022 אספקת ציוד טכני לעיריית כפר יונה. סה"כ הגישו 3 מציעים: גל כיפוף מכרז (2001) בע"מ, די.איי.ויי ישראל שיווק והדרכה בע"מ ו. ח.ג. טכניק מכרז לאספקה טכנית בע"מ.

**סיכום יו"ר ועדת מכרזים**

לאחר שהתקבלה החלטה לקבל את כל הערבויות כעומדות בתנאי המכרז, עומדות בפנינו שלוש הצעות עם אחוזי הנחה שונים מהאומדן. גל כיפוף מרכז (2001) בע"מ הציע הנחה של 41%, די איי ויי ישראל שווק והדרכה בע"מ הציע הנחה של 16% ו ח.ג. טכניק מרכז לאספקה טכנית בע"מ הציע הנחה של 17%. הצעת המחיר הזולה ביותר היא של גל כיפוף מרכז (2001) בע"מ שהציע 41% הנחה כאשר האומדן עומד על 15% הפער בהנחה הינו 26% יותר גבוה מהאומדן. מציעים היועצים המקצועיים והיועץ המשפטי לזמן את המציע גל כיפוף מרכז (2001) בע"מ ולנסות להבין האם הוא מסוגל לעמוד בהצעה זו. יתרה מכך, התייחס מנהל אגף השפ"ע בבחינה נוספת מחוץ למכרז נבדקו פריטים שבתוך המכרז מול חברות שלא השתתפו במכרז ועולה שגל כיפוף נתן הנחה משמעותית במיוחד במסגרת ההצעה.

**התקבלה הצעת החלטה** לזמן את המציע גל כיפוף בע"מ ולהבין ממנו את פשר הצעתו הנמוכה ביותר, בפה אחד.

**דיון 18.7.2022:**

לפני כניסתו של הבעלים של גל כיפוף לשימוע הסכימה הועדה כי יש לבדוק האם המציע הבין את מהות ההצעה ועל כן שהוא יידרש להסביר את הפער בין 41% שהציע לבין 15% אומדן, האם הבין כי מדובר במחירים כולל מע"מ והאם המציע יכול לעמוד בהצעתו.

**צביקה:** נתת הצעת מחיר 41% האם תוכל לעמוד בהצעתך?

**ליאור:** זו לא פעם ראשונה שאני מגיש מכרזים מול רשויות וגופים ואני לא מבין מאיפה גזרתם אתם את האומדן, הסכום שכתבתם במכרז הוא 400,000 ₪ שזה 0.8% מגל כיפוף, אני עובד מול רשויות כמו עיריית נתניה, שב"ס, פרדסיה וכרמיאל. זה נכון שבשלוש האחרונות היו מהמורות בשווקים בגלל עליית מחירי חומרי הגלם ואנחנו עוברים טלטלות אבל אני כמנכ"ל לוקח כמה פרמטרים ותמחור זה לא תמיד בסדר עדיפות ראשון פה יש לי עוד שיקולים כמו להבין את הלקוח, להיכנס לעירייה ואפילו לפעמים להפסיד אבל זה לא המקרה פה, אני רץ למרחקים ארוכים ולומד את הצרכים של הלקוח כך שבעתיד אוכל גם להרוויח. בתחשיבים שעשיתי למכרז הזה אני עדיין מרוויח בגלל היתרונות שלי כי אני יד ראשונה, ייבואן יש לי כח קניה גדול ברכש מקומי והרבה גם קונים ממני.

ידוע לי כי המחירון כולל מע"מ ואני לגמרי מבין את הפער.

**שלומית:** הוועדה רוצה לשמוע שאחרי הפער הזה אתה מבין את ההצעה והיא עדיין רווחית.

**ליאור:** בחרתי מגוון רנדומלי של פריטים מבין מאות ועל חלק גדול מהפריטים יש לי רווח גם של 60% מהעלויות שלי ויכול לעמוד בהצעה שלי, ברור שבחלק מהפריטים אני לא מרוויח ואם תזמינו לדוגמא רק מלט אז ברור שההצעה הפסדית אבל זה לא המצב. אני הולך לשרת אתכם נאמנה ובנוסף אני תושב כפר יונה.

## **ליאור יוצא מהישיבה**

**יריב:** אני מתרשם שהוא מבין את ההצעה שלו ומרוויח ועכשיו חובת ההוכחה עליו מבחינת שירות, מחיר ואספקה שהוא מחויב להם והתרשמתי שהוא מבין.

**עומרי:** נתן מחירים כאלה כדי להיכנס לשוק, המחירים שלו לא קרובים לרווח, נתן מחירי חדירה. השאלה אם אחרי שיזכה יתחיל להגיד שאין דגם X ויתן משהו חליפי.

**יריב:** יש לזה מענה במכרז, אם אין לו פריט מהרשימה חייב לתת את אחוז ההנחה על המחיר הנמוך.

**עומרי:** הכי חשוב שייתן שירות טוב

**יריב:** מהסקר שעשינו אומרים שגל כיפוף נותנים שירות טוב.

**אשר:** חושב שהוא יצא מכאן מתוך הנחה שהוא יכול לעמוד במחירים שנתן בהצעה אבל הוא לא באמת יודע מה וכמה אנחנו צורכים.

**יריב:** יש עיריות שעובדות אתו ועד עכשיו לא הייתה שום בעיה.

## **סיכום יו"ר ועדת מכרזים**

בתאריך 18/7/2022 התקיים דיון בוועדת המכרזים וביצוע שימוע לגל כיפוף מרכז (2001) בע"מ. בשל העובדה שהצעתו הייתה נמוכה מאוד מהאומדן. כאשר ההצעה 41% הנחה לעומת 15% הנחה באומדן. בפנינו התייצב מנכ"ל גל כיפוף ליאור שוקרון

## **הצעת החלטה:**

לאחר ששמענו את מנכ"ל גל כיפוף בהתייחס לאחוזי הנחה גבוהים לעומת האומדן וכן הבין באופן ברור לגבי המע"מ. בנוסף אמר והציג מדגמי שהוא עדיין מרוויח וכן לאור ששמענו התייחסות מקצועית ומשפטית. לאור האמור מומלץ לקבוע על ההצעה הזולה ביותר של גל כיפוף בע"מ כהצעה הזוכה.

## **החלטה:**

פה אחד

צבי ימין  
יו"ר ועדת מכרזים

**מאשרת/לא מאשרת את החלטת ועדת מכרזים:**

שושי כחלון כידור

ראש העירייה